

Instructivo

# Impulso Exportaciones



Ministerio de Economía  
**Argentina**

Secretaría de Industria  
y Desarrollo Productivo

1. Ingrese a <https://www.tramitesadistancia.gob.ar>
2. Busque: **Línea de crédito de inversión para MiPyMEs exportadoras - CreAr**



**Trámites a Distancia - TAD**  
Realizá tus trámites de manera virtual ante la Administración Pública Nacional

Línea de crédito de inversión para MiPyMEs exportadoras- CreAr

Buscar trámite por nombre, organización o palabra clave

1 trámite encontrado

**Línea de crédito de inversión para MiPyMEs exportadoras- CreAr**  
#Ministerio de Desarrollo Productivo  
El trámite otorga, una vez finalizado, un certificado de elegibilidad que habilita al solicitante dirigirse al banco para gestionar el crédito.

[INICIAR TRÁMITE](#)

3. Seleccione **“Iniciar Trámite”**
4. Ingrese con sus datos personales

### Adjuntá documentación:

Los documentos marcados con \* son obligatorios.

Entidades bancarias \*

COMPLETAR

Elija el **banco** por el cuál solicitará el crédito.

Formulario de inversión \*

ADJUNTAR

Descargue el **formulario**

Composición accionaria

ADJUNTAR

Complete en caso de ser necesario.  
(Ver más adelante)

Información adicional del Proyecto de Inversión. (en formato .pdf)

ADJUNTAR

Seleccione **Confirmar Trámite**

# Formulario de Inversión (EXCEL)

Complete únicamente aquellos casilleros que se encuentren en **color gris**.

Las celdas que contienen **palabras en rojo** son ejemplos y/o aclaraciones que deben modificarse con los datos reales correspondientes. No son válidos per se, **deben modificarse**.

1. [Información de la Empresa](#)
2. [Resumen del Proyecto](#)
3. [Proyección de EERR y Flujo](#)
4. [Documentación – Productos](#)
5. [Documentación – Clientes](#)
6. [Documentación – Proveedores](#)
7. [Documentación – Competidores](#)

## INFORMACIÓN DE LA EMPRESA

Razón Social:

CUIT:

Complete de **forma idéntica**  
a como figura en **AFIP**.

Actividades  
inscriptas según  
CLAE AFIP:

Actividad principal / Actividad secundaria: Mencionar CLAEs\*

\*Serán consideradas las actividades declaradas en AFIP con al menos 1 año de antigüedad

Indique todos los **CLAEs** inscritos por la  
empresa y luego su descripción.

### Ejemplo:

282110: Fabricación de tractores.  
282300: Fabricación de maquinaria  
metalúrgica.

Descripción de la  
actividad por la cual  
aplica al crédito:

Proceso productivo, estacionalidad, estructura de distribución-comercialización, aspectos fundamentales del negocio, etc

Aquí debe indicar la **actividad** a la cual corresponde el proyecto por el cual aplica al crédito (especificar CLAE correspondiente) y **características particulares** de dicha actividad. Este campo debe permitir a un evaluador **comprender** el negocio, el proceso productivo y las prácticas de la empresa y poder **vincularlos** con el proyecto.

**Composición accionaria (detalle hasta beneficiarios finales)** En caso de ser necesario adjuntar detalle a través de la opción "Composición accionaria" de Trámites a Distancia (TAD)

Accionistas	% Participación	Cargo	Antigüedad

¿Pertenece la compañía a un Grupo Económico?

Seleccionar

En caso afirmativo, anexar composición (\*)

Composición accionaria

ADJUNTAR

En caso de pertenecer a un Grupo Económico y requerir incluir un listado de mayor extensión, por favor **incluya ambos documentos** en un solo PDF.

Complete composición accionaria actualizada de la empresa. En caso de poseer más socios, adjúntela mediante TAD donde indica **"Composición accionaria"**.

En caso de pertenecer a un Grupo Económico, se le solicita **anexar composición del Grupo Económico** mediante TAD, donde indica "Composición accionaria".

**Actividad:**

Productos:

<i>Principales productos</i>			
Línea / Producto	Descripción	Participación s/ ventas en monto	Participación s/ ventas en vol.

En caso de ser necesario adjuntar detalle en la solapa "Documentación - Productos"

En estas casillas indique los principales **bienes y servicios** que produce la empresa en orden de **relevancia descendente** (Del más relevante en términos de participación sobre ventas al menos relevante).

Descríbalos brevemente en la segunda columna y luego, en la tercera y cuarta columna indique su **participación en ventas** (según monto y volumen) en el último año. Se espera que con los productos incluidos cubra el **70% de sus ventas** tanto en monto como en volumen.

**En caso de requerir más filas utilice la solapa "Documentación – Productos" del Excel.**

Resumen del proyecto

Proyección EERR y Flujo

**Documentación - Productos**

Documentación - ...



Principales clientes:

<i>Principales clientes</i>						
Cliente	Mercado	Localización	Producto que adquiere	Antigüedad como cliente	Participación en las ventas	Plazos y forma de cobro
	Seleccionar					
	Seleccionar					
	Seleccionar					

En caso de ser necesario adjuntar detalle en la solapa "Documentación - Clientes"

1. **"Cliente"**: En estas casillas indique los principales clientes de la empresa.
2. **"Mercado"**: Indique si las ventas se realizan en el mercado interno o externo.
3. **"Localización"**: Indique la localización del cliente.
4. **"Producto que adquiere"**: Indique los principales productos que compra.
5. **"Antigüedad como cliente"**: Indique fecha de la primera operación que realizaron.
6. **"Participación en las ventas"**: Participación total del cliente sobre las ventas de la empresa según monto en el último año.
7. **"Plazos y forma de cobro"**: Indicar plazo de cobro y modalidad (cheque, pagaré, contado, etc.).

En caso de requerir más filas utilice la solapa "Documentación – Clientes" del Excel.

Proyección EERR y Flujo

Documentación - Productos

**Documentación - Clientes**

Documentación ... (+)

Proveedores:

Principales Proveedores						
Proveedor	Mercado	Localización	Antigüedad como proveedor	Participación en compras	Materia Prima / Insumo	Plazos y forma de cobro
	Seleccio ▾					
	Seleccio ▾					
	Seleccio ▾					

En caso de ser necesario adjuntar detalle en la solapa "Documentación - Proveedores"

1. **“Proveedor”**: En estas casillas indique los principales proveedores de la empresa.
2. **“Mercado”**: Indique si las ventas se realizan de un proveedor local o extranjero, si es un importador indicar externo.
3. **“Localización”**: Indique la localización del proveedor original.
4. **“Antigüedad como proveedor”**: Indique fecha de la primera operación que realizaron.
5. **“Participación en compras”**: Participación total del proveedor sobre las compras de la empresa según monto en el último año.
6. **“Materia Prima / Insumo”**: Indique cuáles son las principales materias primas o insumos adquiridos.
7. **“Plazos y forma de cobro”**: Indique plazo de cobro y modalidad (cheque, pagaré, contado, etc.).

En caso de requerir más filas utilice la solapa “Documentación – Proveedores” del Excel.

Documentación - Productos

Documentación - Clientes

**Documentación - Proveedores**



### Mercado

Breve reseña del mercado en el que opera:

Describir el mercado en el cual opera.

En este apartado se desea una **descripción** acerca de la **estructura de mercado**. Cantidad de proveedores y clientes, volumen y montos anuales que se operan, cuotas de mercado y otros datos respecto al mercado del producto del proyecto en cuestión. Si es posible identificar problemas no coyunturales y cuellos de botella.

Tendencia de los últimos años:

Mencionar estacionalidad del mercado, coyuntura e impacto en el mercado en los últimos tres años.

Se desea un breve **análisis de los últimos tres años**, tendencia del mercado, estacionalidad del mismo y la situación coyuntural. Si es posible identificar problemas no estructurales y cuellos de botella.

### Competidores

Competidor	Producto en que compite	Participación en el mercado		Aspectos diferenciales	
		Propia	Del competidor	Positivos	Negativos

1. **“Competidor”**: En estas casillas indique los principales competidores dentro del mercado del producto o productos relacionados con el proyecto de inversión, así como mercados relacionados.
2. **“Producto en que compite”**: Indique el producto en que compite.
3. **“Participación en el mercado”**: Indique la participación dentro del mercado de su empresa y la del competidor.
4. **“Aspectos diferenciales”**: Indique las ventaja competitiva (producto o servicio con mayor ventaja que la competencia) ventaja diferencial (características que destaquen del resto de los competidores) y Ventaja Competitiva Sostenible (ventajas que se planean para que un negocio crezca en torno a ella durante un plazo prolongado).

En caso de requerir más filas utilice la solapa “Documentación – Competidores” del Excel.



Complete las celdas en gris. Las otras se autocompletan.  
**Indique a qué año corresponde cada ejercicio.**

Evolución ventas mensuales comparadas (en miles)							
Ejercicio en curso -2 años	Mercado Interno	Mercado Externo	TOTALES	Ejercicio en curso -1 año	Mercado Interno	Mercado Externo	TOTALES
Mes	\$	usd	\$	Mes	\$	usd	\$
Enero				Enero			
Febrero				Febrero			
Marzo				Marzo			
Abril				Abril			
Mayo				Mayo			
Junio				Junio			
Julio				Julio			
Agosto				Agosto			
Septiembre				Septiembre			
Octubre				Octubre			
Noviembre				Noviembre			
Diciembre				Diciembre			
Total	-	-	-	Total	-	-	-
Volúmenes anuales por mercado y totales			-	Volúmenes anuales por mercado y totales			-

Complete con las **ventas mensuales** en el mercado interno y en el mercado externo. Si no posee el tipo de cambio de la fecha de las operaciones para convertir las ventas del mercado externo a peso en lo totales, use el tipo de cambio promedio del mes. Recuerde: las columnas para cada mercado poseen diferentes **monedas (USD, \$)**.



## Monto total en pesos de la deuda vigente (en números)

Detalle de la deuda bancaria  
vigente:

Bancos / Entidades / Organismos	Tipo de financiación	Monto del límite (miles)	Moneda	Monto de la deuda (miles)	Vencimiento	Garantía
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			
	Seleccionar		Seleccionar			

Total USD	0	Total \$	0
-----------	---	----------	---

Complete los casilleros en gris.

### Proyecto de inversión

Monto global del proyecto

\$

**Monto total del proyecto de inversión en pesos.**

Banco con el cual piensa aplicar a la línea crediticia

**Solamente Indique el Banco por el cual se solicitará el crédito de la Línea CreAr Sustitución de Importaciones.**

**Descripción del proyecto:**

En este campo, indicar el objetivo del proyecto, qué es lo que se pretende hacer y cómo. Mencionar cuál es su situación productiva actual y qué pretende alcanzar con la inversión proyectada en términos productivos. El proyecto debe estar relacionado con la actividad de la empresa (mencionada en "Información de la empresa").

**Descripción cualitativa** del proyecto de inversión. del proyecto de inversión: Mencionar el objetivo del proyecto, detallar el impacto del mismo, indicando si el mismo representa una mayor producción y acceso a nuevos mercados. Detallar.

**Sede de implementación del Proyecto:**

Dirección		Código Postal	
Provincia		Teléfono N°	
Localidad		Propia o Alquilada	
Referente del trámite y teléfono			

En este apartado complete con los datos del **PROYECTO**. Es decir, no cargue la sede de la empresa ni otras locaciones. Solamente cargue los datos de la sede del proyecto. Si no posee teléfono aún, detalle al lado del teléfono, a quién o a qué oficina corresponde.

Detalle del impacto en exportaciones del proyecto en términos de productos, clientes, mercados y/o competitividad:

En este apartado se requieren **dos análisis**. El primero, de índole **cualitativa**: Por qué el proyecto es relevante a escala macroeconómica, sectorial o particular en términos de exportaciones; cómo impacta, los clientes a los cuáles se apunta, los mercados que planea abrir y cuáles son los países con los cuáles compite. El segundo análisis, de índole **cuantitativa**: Cuánto prevé exportar en montos y volúmenes en el largo plazo.

¿Piensa alcanzar nuevos mercados con esta inversión?	
------------------------------------------------------	--

Indique si planea **alcanzar nuevos mercados** a nivel empresa, a nivel sector o a nivel país.

¿Cuáles?	
----------	--

Detalle cuáles serían **dichos países** en cada caso.

Tenga en cuenta que los datos respecto a exportaciones que puedan alcanzarse a partir del proyecto de inversión deben ser congruentes con los flujos proyectados en la solapa **“Proyección EERR y Flujo”**.

### Descripción de la inversión a realizar

Criterios	Monto a financiar a través de esta línea	Monto a financiar con capital propio u otras fuentes de financiamiento	Monto total
Bienes de capital de origen nacional			\$0,00
Bienes de capital nacionalizados *			\$0,00
Bienes de Capital de origen importado			\$0,00
Obra Civil			\$0,00
Capital de Trabajo asociado			\$0,00
Certificaciones (ISO, API, etc)			\$0,00
<b>Total</b>	<b>\$0,00</b>	<b>\$0,00</b>	<b>\$0,00</b>

\* **Nacionalizados: bienes importados comprados a empresas argentinas**

- Bienes de capital de origen nacional:** valor de los bienes de capital nacionales a adquirir por el crédito.
- Bienes de capital nacionalizados:** valor de los bienes de capital nacionalizados a adquirir por el crédito.
- Bienes de capital de origen importado:** valor de los bienes de capital importados a adquirir por el crédito.
- Obra civil:** valor de las obras necesarias para el desarrollo del proyecto.
- Capital de Trabajo asociado:** valor del capital de trabajo asociado al proyecto.
- Certificaciones:** valor de las certificaciones que se requieren o buscan incorporar en el proyecto.

En esta tabla se requiere **SOLAMENTE** que detalle **valores numéricos** en pesos argentinos.

Las celdas en blanco se rellenan automáticamente a partir de los valores definidos en las casillas en gris.

# Información contable y flujo de fondos proyectado

Las celdas celestes deben ser completadas de forma fidedigna al último balance presentado ante IGJ. Las celdas grises deben completarse.

**Vuelco de Balance:** se debe tomar último balance presentado ante IGJ, ajustado por inflación, indicar fecha de cierre.

1. La proyección de venta debe realizarse considerando las de la empresa en marcha más las del proyecto.
2. Para el ejercicio en curso se tomarán las ventas reales hasta el mes de confección del proyecto y la proyección de los meses restantes, todo con un criterio de incremento por mayor productividad. No se tendrán en cuenta cambios por inflación ni por cambios de moneda, ya sea en ventas como en costos y gastos.

	Antecedentes						Proyección					
	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Compras Proveedores del Exterior (importaciones) expresada en USD CIF	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Exportaciones - Proyección de ventas Expresado en USD FOB	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

GRIS

CELESTE

**Vuelco de Balance:** se debe tomar último balance presentado ante IGJ, ajustado por inflación, indicar fecha de cierre.

1. La proyección de venta debe realizarse considerando las de la empresa en marcha más las del proyecto.
2. Para el ejercicio en curso se tomarán las ventas reales hasta el mes de confección del proyecto y la proyección de los meses restantes, todo con un criterio de incremento por mayor productividad. No se tendrán en cuenta cambios por inflación ni por cambios de moneda, ya sea en ventas como en costos y gastos.

<b>ESTADO DE RESULTADOS PROYECTADO</b>												
Fecha de elaboración:												
	Último Balance	Estimado	PROYECTADO									
	dd/mm/aa (último)	Ej en curso	Ej 1	Ej 2	Ej 3	Ej 4	Ej 5	Ej 6	Ej 7	Ej 8	Ej 9	Ej 10
Ventas Mercado Local												
Ventas Mercado Externo												
Reintegros por exportación												
Beneficios fiscales												
<b>Ventas Netas</b>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Costo de Ventas</b>												
<b>Ganancia Bruta</b>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Ganancia Bruta / Ventas (%)</b>												
<b>Gastos de Administración</b>												
<b>Gastos de Comercialización</b>												
<b>Amortizaciones</b>												

**Vuelco de Balance: se debe tomar último balance presentado ante IGJ, ajustado por inflación, indicar fecha de cierre.**

1. La proyección de venta debe realizarse considerando las de la empresa en marcha más las del proyecto.
2. Para el ejercicio en curso se tomarán las ventas reales hasta el mes de confección del proyecto y la proyección de los meses restantes, todo con un criterio de incremento por mayor productividad. No se tendrán en cuenta cambios por inflación ni por cambios de moneda, ya sea en ventas como en costos y gastos.

	dd/mm/aa (último)	Ej en curso	Ej 1	Ej 2	Ej 3	Ej 4	Ej 5	Ej 6	Ej 7	Ej 8	Ej 9	Ej 10
Resultado Explotación	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado Explotación / Ventas (%)												
Otros Ingresos												
Otros Egresos												
Resultados financieros												
Resultados extraordinarios												
Impuesto a las Ganancias												
Resultado Final	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado Final / Ventas (%)												
Patrimonio Neto												

**Vuelco de Balance: se debe tomar último balance presentado ante IGJ, ajustado por inflación, indicar fecha de cierre.**

3. En el segundo cuadro, de cash flow, se volcarán los datos del primer cuadro, con criterio de caja.
4. En las inversiones se debe respetar las consignadas en el cuadro de inversiones, separando los ítems. Se puede agregar el IVA.

<b>PROYECCIÓN DEL FLUJO DE FONDOS</b>												
Fecha de elaboración:												
	BASE	Estimado	PROYECTADO									
	dd/mm/aa (último)	Ej en curso	Ej 1	Ej 2	Ej 3	Ej 4	Ej 5	Ej 6	Ej 7	Ej 8	Ej 9	Ej 10
Cobranzas ventas locales												
Cobranzas exportaciones												
Otros Ingresos												
<b>Total Ingresos Operativos</b>	<b>0</b>	<b>0,00</b>										
<b>Total Egresos Operativos</b>												
<b>Generación Operativa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Inversiones en bienes de Uso												
Otras Inversiones												
IVA Inversiones												
<b>Total Inversiones</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

5. El préstamo solicitado **no puede superar el 80% de la inversión** (restando) del mismo año en que entra el crédito (sumando). Tenga en cuenta los mínimos y máximos de acuerdo a Bases y Condiciones del programa (100/500 millones).
6. En el pago de las cuotas del préstamo solicitado se deben **consignar anualmente**, teniendo en cuenta que, si hubiera periodo de gracia, el mismo es para el capital y no para los intereses.
7. **Se pueden incluir nuevos créditos** de corto y largo plazo y **aporte de accionistas** para financiar la inversión si fuera necesario, tal que el cash flow final resulte positivo en todos los periodos considerados. **Se debe proyectar a 10 años.**

Nuevos préstamos Corto Plazo													
Pago préstamos Corto Plazo													
Préstamo solicitado con certificado FONDEP													
Pago Préstamo solicitado con certificado FONDEP (capital + intereses estimados)													
Nuevos préstamos Largo Plazo													
Pago préstamos Largo Plazo													
<b>Total Financiamiento</b>	<b>0,00</b>												
Aportes de socios													
Pago Dividendos / Honorarios													
<b>Flujo Accionistas</b>	<b>0,00</b>												
Otros ingresos no operativos													
Otros egresos no operativos													
<b>Total otros ingresos / egresos</b>	<b>0,00</b>												
<b>Flujo de fondos del periodo</b>	<b>0</b>												
<b>Saldo inicial</b>	<b>0</b>												
<b>Flujo de fondos acumulado</b>	<b>0</b>												



**crear** crédito  
argentino